

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ

ПОДІЛЬСЬКИЙ СПЕЦІАЛЬНИЙ НАВЧАЛЬНО-РЕАБІЛІТАЦІЙНИЙ  
СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНИЙ КОЛЕДЖ

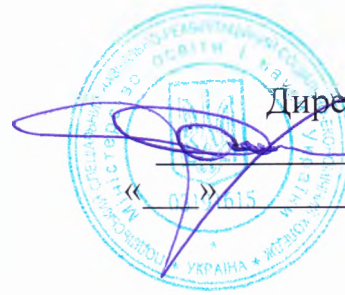
Факультет

\_\_\_\_\_  
(назва факультету)

Кафедра

Обліку і оподаткування

\_\_\_\_\_  
(назва кафедри)



Затверджено  
Директор коледжу  
Тріпак М.М.  
\_\_\_\_\_ 2019 р.

**РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**Фахівець в бізнес-середовищі**

(назва навчальної дисципліни)

освітній ступінь	«Бакалавр»
освітньо-професійна програма	«Облік і оподаткування»
шифр і назва галузі знань	07 «Управління і адміністрування»
шифр і назва спеціальності	071 «Облік і оподаткування»
назва спеціалізації	
мова викладання	Українська

м. Кам'янець-Подільський  
2019 рік

РОЗРОБЛЕНО ТА ВНЕСЕНО:  
Подільським спеціальним навчально-реабілітаційним соціально-економічним  
коледжем

(повне найменування ВЗО)

РОЗРОБНИКИ ПРОГРАМИ:

**Коркушко О.Н.**, кандидат економічних наук, доцент;  
**Годованюк А.В.**, викладач I категорії, викладач кафедри фінансів, економіки  
та економічної кібернетики

Навчальна програма обговорена та схвалена на засіданні кафедри обліку і  
оподаткування, що відповідає за забезпечення освітньої програми

Протокол від «28» серпня 2019 року № 1

Завідувач кафедри \_\_\_\_\_ (Коркушко О.Н.)  
(підпис) (прізвище та ініціали)

« 28 » \_\_\_\_\_ 08 \_\_\_\_\_ 20 19 року

Схвалено Науково-методичною комісією Подільського спеціального  
навчально-реабілітаційного соціально-економічного коледжу

Протокол від «29» серпня 2019 року № 1

Голова \_\_\_\_\_ (Гуменюк І.Л.)  
(підпис) (прізвище та ініціали)

« 29 » \_\_\_\_\_ серпня \_\_\_\_\_ 20 19 року

Схвалено Вченою радою Подільського спеціального навчально-  
реабілітаційного соціально-економічного коледжу

Протокол від «30» серпня 2019 року № 1

Голова \_\_\_\_\_ (Тріпак М.М.)  
(підпис) (прізвище та ініціали)

« 30 » \_\_\_\_\_ серпня \_\_\_\_\_ 20 19 року

Програму перевірено

Завідувач навчально-методичного відділу

\_\_\_\_\_ (Гарбарець І.А.)  
(підпис) (прізвище та ініціали)

« 29 » \_\_\_\_\_ серпня \_\_\_\_\_ 20 19 року

## 1. Мета навчальної дисципліни

### 1.1. Мета вивчення навчальної дисципліни:

### 1.2. Компетентності, яких набувають студенти в процесі вивчення навчальної дисципліни:

<b>Інтегральна компетентність</b>	<i>Здатність розв'язувати складні спеціалізовані задачі та практичні проблеми під час професійної діяльності у сфері обліку, аудиту та оподаткування або в процесі навчання, що передбачає застосування теорій та методів економічної науки і характеризується комплексністю й невизначеністю умов</i>
<b>Загальні компетентності</b>	<i><b>ЗК 08.</b> Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності <b>ЗК 16.</b> Здатність реалізовувати заходи із індивідуального і групового консультування, націленого на розв'язання проблем особистого та професійного життя, корекцію та проектування життєвого шляху індивідуальності, залученої у підприємницький процес</i>
<b>Спеціальні (фахові, предметні) компетентності</b>	<i><b>СК 18.</b> Здатність до аналітичної оцінки ресурсного потенціалу, бізнес-процесів, результатів діяльності та фінансового стану суб'єктів господарювання.</i>

### 1.3. Програмні результати навчання:

<b>Програмні результати навчання</b>	<b>Результати навчання</b>
	<i><b>ПР 37</b> Проводити дослідження ринку, визначати масштаби конкурентного і галузевого середовища господарювання підприємства, вибирати ринок з орієнтацією на ціни та гнучкість власних планів; визначати рівень та пропонувати шляхи зниження ризиків підприємницької діяльності; аналізувати вплив ділової репутації на ефективність ведення бізнесу</i>

## 2. Опис навчальної дисципліни

### 1. Найменування показників:

1.1. Кількість кредитів – 4

1.2. Загальна кількість годин – 120

1.3. Кількість модулів –

1.4. Кількість змістових модулів – 2

1.5. Індивідуальне науково-дослідне завдання (назва) – відсутнє

## 2. Характеристика навчальної дисципліни:

### 2.1. Форма навчання – денна

2.2. Статус навчальної дисципліни (нормативна/навчальна дисципліна самостійного вибору) – навчальна дисципліна самостійного вибору

2.3. Передумови для вивчення дисципліни (перелік навчальних дисциплін, які мають бути вивчені раніше, перелік раніше здобутих результатів навчання) – ПР 37, політична економія, економіка підприємства, менеджмент, маркетинг, планування економічної діяльності.

## 3. Обсяг навчальної дисципліни

### 3.1. Інформаційний обсяг навчальної дисципліни

Змістовний модуль, тема та її короткий зміст	Шифри компетентностей, якими повинен оволодіти здобувач вищої освіти	Шифри програмних результатів навчання здобувача вищої освіти
<b>Змістовний модуль I. Сутність та особливості сучасного бізнесу</b>		
<p><b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b> Пошук ідеї бізнесу та умови його створення. Створення початкового капіталу у бізнесі та його використання. Легалізація бізнесу.</p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9	ПР 01, ПР 06
<p><b>Тема 2. Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</b> Соціально-економічні умови виникнення та розвитку підприємницької діяльності в Україні. Основні форми підприємництва в Україні. Фірма як суб'єкт ринку. Типи ринкової організації фірм. Проблеми розвитку малого бізнесу. <i>Рекомендовано семінарське заняття до тем: «Організація створення бізнесу» та «Умови розвитку та організації бізнесу в Україні»</i></p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9	ПР 01, ПР 30, ПР 35
<b>Змістовний модуль II. Організація діяльності фірми</b>		
<p><b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b> Підприємство як основа архітектури бізнесу. Об'єднання підприємств та господарські товариства. Організаційно-правові форми бізнесу. <i>Рекомендовано практичне заняття: «Реєстрація підприємств різних форм власності»</i></p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9, СК 11	ПР 01, ПР 06, ПР 30, ПР 35
<p><b>Тема 4. Організація фінансового забезпечення бізнесу</b> Організація фінансування бізнесу. Організація фінансового обслуговування бізнесу. Кредитування бізнесу. <i>Рекомендовано практичне заняття: «Розрахунок фінансових показників фірми»</i></p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9, СК 11	ПР 01, ПР 06, ПР 35, ПР 38
<p><b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b> Елементи інфраструктури бізнесу. Організація</p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9, СК 11	ПР 01, ПР 06, ПР 30,

<p>банківської інфраструктури бізнесу. Біржова інфраструктура в бізнесі. Митна система в інфраструктурі бізнесу. Податкова система в інфраструктурі бізнесу. Система арбітражу в інфраструктурі бізнесу.</p> <p><i>Рекомендовано практичне заняття: «Складання бізнес-плану підприємства»</i></p>		<p>ПР 38</p>
<p><b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b></p> <p>Підходи до управління персоналом. Системи зв'язків із громадськістю. Стимулювання праці найманих працівників у бізнесі.</p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11, СК 13</p>	<p>ПР 01, ПР 06, ПР 35, ПР 38.</p>
<p><b>Тема 7. Організація роботи з інформацією</b></p> <p>Особливості інформації при прийнятті рішень у бізнесі. Економічні інформаційні системи у бізнесі. Вартість інформації та інформаційних продуктів.</p> <p><i>Рекомендовано семінарське заняття до тем: «Організація управління персоналом у бізнесі» та «Організація роботи з інформацією»</i></p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11</p>	<p>ПР 01, ПР 30, ПР 35</p>
<p><b>Тема 8. Організація укладання комерційних угод</b></p> <p>Визначення та види комерційних угод у бізнесі. Організація ціноутворення при укладанні угод в бізнесі. Організація укладання комерційної угоди в бізнесі. Зміст контракту купівлі-продажу.</p> <p><i>Рекомендовано практичне заняття: «Укладання комерційних угод»</i></p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11, СК 13</p>	<p>ПР 01, ПР 06, ПР 35, ПР 38</p>
<p><b>Тема 9. Організація захисту комерційної таємниці</b></p> <p>Поняття комерційної таємниці. Критерії визнання інформації комерційною таємницею. Організація захисту комерційної таємниці.</p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11, СК 13</p>	<p>ПР 01, ПР 06, ПР 30, ПР 35</p>
<p><b>Тема 10. Страхування та управління ризиками в бізнесі</b></p> <p>Визначення ризику у бізнесі. Страхування від втрат у бізнесі. Страхування комерційних ризиків. Керування ризиками у бізнесі.</p> <p><i>Рекомендовано семінарське заняття до тем: «Організація захисту комерційної таємниці» та «Страхування та управління ризиками в бізнесі»</i></p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11, СК 13</p>	<p>ПР 01, ПР 30, ПР 35, ПР 38</p>
<p><b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b></p>		
<p><b>Тема 11. Економічні аспекти підприємництва</b></p> <p>Прибуток як мета підприємницької діяльності. Формування прибутку виробничого підприємства. Собівартість продукції та шляхи її регулювання, витрати підприємства, економічна ефективність діяльності підприємства. Види прибутку.</p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11, СК 12, СК 13</p>	<p>ПР 01, ПР 06, ПР 35, ПР 38</p>
<p><b>Тема 12. Ділова етика в бізнесі</b></p> <p>Етика в дотриманні ділових зобов'язань. Використання силового тиску в бізнесі.</p> <p>Організація взаємовідносин із владою при веденні бізнесу. Принципи ділової моралі.</p> <p><i>Рекомендовано семінарське заняття до тем: «Економічні аспекти підприємництва» та «Ділова</i></p>	<p>ЗК 1, ЗК 3, ЗК 5, СК 9, СК 11, СК 12, СК 13</p>	<p>ПР 01, ПР 06, ПР 35, ПР 38</p>

<i>етика в бізнесі»</i>		
<p><b>Тема 13. Партнерські відносини в бізнесі</b> Класифікація партнерських відносин залежно від змісту договору. Партнерські відносини в сфері товарообміну: бартерні операції, зустрічна поставка, комерційна триангуляція. Партнерські відносини в сфері виробництва: виробнича кооперація, проектне фінансування, управління за контрактом, підрядне виробництво, спільне підприємництво. Партнерські відносини в фінансовій сфері: факторинг, комерційний трансферт.</p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9, СК 11, СК 13	ПР 01, ПР 06, ПР 30, ПР 35, ПР 38
<p><b>Тема 14. Договірні відносини в бізнесі</b> Договір та його характеристики. Форми господарських договорів. Види господарських договорів. Сутність лізингових операцій. <i>Рекомендовано семінарське заняття до тем: «Партнерські відносини в бізнесі» та «Договірні відносини в бізнесі»</i></p>	3К 1, 3К 3, 3К 5, СК 9, СК 11, СК 13	ПР 01, ПР 06, ПР 30, ПР 35, ПР 38

### 3.2. Розподіл у годинах за формами організації освітнього процесу та видами навчальних занять, програма навчальної дисципліни

#### 3.2.1. Очна (денна)

##### 1) Програма навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин					
	денна форма					
	усього	у тому числі				
л		п	лаб	інд	с.р.	
1	2	3	4	5	6	7
<b>Змістовний модуль I. Сутність та особливості сучасного бізнесу</b>	<b>18</b>	<b>4</b>	<b>2</b>			<b>12</b>
<b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b>	<b>8</b>	<b>2</b>				<b>6</b>
1. Пошук ідеї бізнесу та умови його створення. 2. Створення початкового капіталу у бізнесі та його використання.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Легалізація бізнесу. 2. Система сучасного бізнесу на макрорівні. 3. Монополізм й антимонопольне законодавство.						2 2 2
<b>Тема 2. Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. Історичні передумови підприємництва в Україні. 2. Форми підприємництва в Україні. 3. Принципи й механізм організації власної справи в Україні.		2				

<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Ринкова реформа в Україні. 2. Етапи приватизації 90-х років ХХ в. 3. Правова база бізнесу в Україні.						2 2 2
Семінарське заняття до тем: «Організація створення бізнесу» та «Умови розвитку та організації бізнесу в Україні»			2			
<b>Змістовний модуль II. Аналіз напрямків у діяльності фірми</b>	<b>73</b>	<b>16</b>	<b>12</b>			<b>45</b>
<b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. Підприємство як основа архітектури бізнесу. 2. Об'єднання підприємств та господарські товариства. 3. Організаційно-правові форми бізнесу.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Сутність підприємницької діяльності: ознаки, види та функції. 2. Принципи підприємницької діяльності. 3. Суб'єкти підприємницької діяльності.						2 2 2
Практичне заняття: «Реєстрація підприємств різних форм власності»		2				
<b>Тема 4. Організація фінансового забезпечення бізнесу</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. Організація фінансування бізнесу. 2. Організація фінансового обслуговування бізнесу. 3. Кредитування бізнесу.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Формування і використання фінансових ресурсів. 2. Основні показники фінансово-економічної діяльності підприємства. 3. Фінансова стратегія підприємства.						2 2 2
Практичне заняття: «Розрахунок фінансових показників фірми»			2			
<b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. Елементи інфраструктури бізнесу. 2. Організація банківської інфраструктури бізнесу. 3. Біржова інфраструктура в бізнесі. 4. Система арбітражу в інфраструктурі бізнесу.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Митна система в інфраструктурі бізнесу. 2. Податкова система в інфраструктурі бізнесу. 3. Структура і зміст бізнес-плану підприємства.						2 2 2

<i>Практичне заняття: «Складання бізнес-плану підприємства»</i>			2			
<b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b>	<b>8</b>	<b>2</b>				<b>6</b>
1. Підходи до управління персоналом. 2. Системи зв'язків із громадськістю. 3. Стимулювання праці найманих працівників у бізнесі.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Система управління персоналом в бізнесі. 2. Стратегія управління персоналом 3. Структура управління персоналом у бізнесі						2 2 2
<b>Тема 7. Організація роботи з інформацією</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. Особливості інформації при прийнятті рішень у бізнесі. 2. Економічні інформаційні системи у бізнесі. 3. Вартість інформації та інформаційних продуктів.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Стан та перспективи розвитку інформаційного бізнесу в Україні. 2. Інформаційна діяльність – основний шлях усунування сучасного виробництва. 3. Глобалізація інформаційного бізнесу, його світові центри.						2 2 2
<i>Семінарське заняття до тем: «Організація управління персоналом у бізнесі» та «Організація роботи з інформацією»</i>			2			
<b>Тема 8. Організація укладання комерційних угод</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. Визначення та види комерційних угод у бізнесі. 2. Організація ціноутворення при укладанні угод в бізнесі. 3. Організація укладання комерційної угоди в бізнесі.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Зміст контракту купівлі-продажу. 2. Комерційні угоди та посередництво 3. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки						2 2 2
<i>Практичне заняття: «Укладання комерційних угод»</i>			2			
<b>Тема 9. Організація захисту комерційної таємниці</b>	<b>5</b>	<b>2</b>				<b>3</b>



1. <i>Поняття комерційної таємниці.</i> 2. <i>Критерії визнання інформації комерційною таємницею.</i> 3. <i>Організація захисту комерційної таємниці.</i>		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. <i>Правовий захист комерційної таємниці</i> 2. <i>Охорона комерційної таємниці органами державної влади.</i>						2 1
<b>Тема 10. Страхування та управління ризиками в бізнесі</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. <i>Визначення ризику у бізнесі.</i> 2. <i>Страхування від втрат у бізнесі.</i> 3. <i>Страхування комерційних ризиків.</i> 4. <i>Керування ризиками у бізнесі.</i>		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. <i>Оцінка та класифікація ризиків.</i> 2. <i>Джерела ризиків та методи їх усунення.</i> 3. <i>Ймовірність настання ризиків.</i>						2 2 2
Семінарське заняття до тем: «Організація захисту комерційної таємниці» та «Страхування та управління ризиками в бізнесі»			2			
<b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b>	<b>29</b>	<b>7</b>	<b>4</b>			<b>18</b>
<b>Тема 11. Економічні аспекти підприємництва</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>2</b>			<b>6</b>
1. <i>Прибуток як мета підприємницької діяльності.</i> 2. <i>Собівартість продукції та шляхи її регулювання</i> 3. <i>Економічна ефективність діяльності підприємства.</i>		1				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. <i>Формування прибутку виробничого підприємства.</i> 2. <i>Види прибутку.</i> 3. <i>Витрати підприємства.</i>						2 2 2
<b>Тема 12. Ділова етика в бізнесі</b>	<b>6</b>	<b>2</b>				<b>4</b>
1. <i>Етика в дотриманні ділових зобов'язань.</i> 2. <i>Використання силового тиску в бізнесі.</i> 3. <i>Організація взаємовідносин із владою при веденні бізнесу.</i>		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. <i>Принципи ділової моралі.</i> 2. <i>Основні правила ділової етики</i>						2 2
Семінарське заняття до тем: «Економічні аспекти підприємництва» та «Ділова етика в бізнесі»			2			
<b>Тема 13. Партнерські відносини в бізнесі</b>	<b>6</b>	<b>2</b>				<b>4</b>

1. Партнерські відносини в сфері товарообміну 2. Партнерські відносини в комерційній сфері 3. Партнерські відносини в фінансовій сфері		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Класифікація партнерських відносин залежно від змісту договору. 2. Партнерські відносини в сфері виробництва						2 2
<b>Тема 14. Договірні відносини в бізнесі</b>	<b>8</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>4</b>
1. Договір та його характеристики. 2. Форми господарських договорів. 3. Види господарських договорів. 4. Сутність лізингових операцій.		2				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Порівняння кредитного та лізингового механізму. 2. Поняття лізингодавця та лізингоодержувача.						2 2
Семінарське заняття до тем: «Партнерські відносини в бізнесі» та «Договірні відносини в бізнесі»			2			
<b>Всього</b>	<b>120</b>	<b>27</b>	<b>18</b>			<b>75</b>

## 2) Теми та короткий зміст лекційних занять

№ з/п	Назва теми	Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення	Кількість годин
<b>Змістовний модуль I. Сутність та особливості сучасного бізнесу</b>			
1	<b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b>	Пошук ідеї бізнесу та умови його створення. Створення початкового капіталу у бізнесі та його використання. Розвиток підприємства – умова створення ринкової структури в економіці України. Вибір стратегії в бізнесі. Створення власного підприємства і виконання підприємницьких функцій. Процес створення власної справи	2
2	<b>Тема 2. Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</b>	Історичні передумови підприємництва в Україні. Форми підприємництва в Україні. Принципи й механізм організації власної справи в Україні. Соціально-економічні умови виникнення та розвитку підприємницької діяльності в Україні. Приватизація та її форми. Основні форми підприємництва в Україні. Фірма як суб'єкт ринку. Типи ринкової організації фірм. Проблеми розвитку малого бізнесу. Тіньовий бізнес в Україні. Проблеми боротьби з тіньовим бізнесом. Принципи, умови та механізми створення	2

		власної справи в Україні. Установчі документи.	
<b>Змістовний модуль II. Аналіз напрямків у діяльності фірми</b>			
<b>3</b>	<b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b>	<p>Підприємство як основа архітектури бізнесу. Об'єднання підприємств та господарські товариства. Організаційно-правові форми бізнесу.</p> <p>Підприємництво в Україні здійснюється в будь-яких організаційних формах, визначених законами України, на вибір підприємця. Порядок створення, діяльності, реорганізації та ліквідації окремих організаційних форм підприємництва визначається відповідними законодавчими актами України. В Україні можуть діяти підприємства різних видів, залежно від сфери бізнесу, в якій воно створене. Підприємства є однією з найбільш поширених та простих форм бізнесу.</p>	<b>2</b>
<b>4</b>	<b>Тема 4. Організація фінансового забезпечення бізнесу</b>	<p>Організація фінансування бізнесу. Організація фінансового обслуговування бізнесу. Кредитування бізнесу.</p> <p>Джерела формування фінансових ресурсів та основні напрямки їхнього використання. Зв'язок фінансової діяльності фірми з податками. Система податків в Україні. Показники фінансової діяльності фірми.</p>	<b>2</b>
<b>5</b>	<b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b>	<p>Елементи інфраструктури бізнесу. Організація банківської інфраструктури бізнесу. Біржова інфраструктура в бізнесі. Система арбітражу в інфраструктурі бізнесу.</p> <p>Види цінової політики та стратегія підприємства, їх вибір у конкретній ситуації. Вибір методів ціноутворення продукції фірми. Етапи формування цін пропозиції. Аналіз беззбитковості фірми та рівень цін.</p>	<b>2</b>
<b>6</b>	<b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b>	<p>Підходи до управління персоналом. Системи зв'язків із громадськістю. Стимулювання праці найманих працівників у бізнесі.</p> <p>Розвиток ідей управління персоналом дозволяє по-новому поглянути на проблему результативності та ефективності управління персоналом, оскільки якість продукції в першу чергу залежить від діяльності персоналу, його професійних знань і умінь, відповідальності та мотивації до праці та ін. Під якістю управління персоналом розуміється результативна і ефективна система управління персоналом, включена в загальну систему управління організацією,</p>	<b>2</b>

		яка дозволяє їй досягти поставлених цілей.	
7	<b>Тема 7. Організація роботи з інформацією</b>	Особливості інформації при прийнятті рішень у бізнесі. Економічні інформаційні системи у бізнесі. Вартість інформації та інформаційних продуктів. Інформаційна діяльність – основний шлях усунування сучасного виробництва. Глобалізація інформаційного бізнесу, його світові центри. Основні напрями розвитку інформаційного бізнесу в Україні.	2
8	<b>Тема 8. Організація укладання комерційних угод</b>	Визначення та види комерційних угод у бізнесі. Організація ціноутворення при укладанні угод в бізнесі. Організація укладання комерційної угоди в бізнесі. Комерційною угодою називають угоду між двома або декількома сторонами на поставку товарів, провадження робіт або надання послуг відповідно до умов, установлених угодою.	2
9	<b>Тема 9. Організація захисту комерційної таємниці</b>	Поняття комерційної таємниці. Критерії визнання інформації комерційною таємницею. Організація захисту комерційної таємниці. Механізм захисту комерційної таємниці підприємства. Нормативно-правове регулювання комерційної таємниці	2
10	<b>Тема 10. Страхування та управління ризиками в бізнесі процеси</b>	Визначення ризику у бізнесі. Страхування від втрат у бізнесі. Страхування комерційних ризиків. Керування ризиками у бізнесі. Оцінка та класифікація ризиків. Джерела ризиків та методи їх усунення. Ймовірність настання ризиків. Технологічні, технічні, організаційні, економічні заходи безпеки підприємницької діяльності.	2
<b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b>			
11	<b>Тема 11. Економічні аспекти підприємництва</b>	Прибуток як мета підприємницької діяльності. Формування прибутку виробничого підприємства. Собівартість продукції та шляхи її регулювання, витрати підприємства, економічна ефективність діяльності підприємства. Види прибутку.	1
12	<b>Тема 12. Ділова етика в бізнесі</b>	Етика в дотриманні ділових зобов'язань. Використання силового тиску в бізнесі. Організація взаємовідносин із владою при веденні бізнесу. Етика ринку в нашій країні. Моральні норми ринку. Ділова етика та діловий етикет. Ділові контакти	2

<b>13</b>	<b>Тема 13. Партнерські відносини в бізнесі</b>	Класифікація партнерських відносин залежно від змісту договору. Партнерські відносини в сфері товарообміну: бартерні операції, зустрічна поставка, комерційна триангуляція. Партнерські відносини в сфері виробництва: виробнича кооперація, проектне фінансування, управління за контрактом, підрядне виробництво, спільне підприємництво. Партнерські відносини в фінансовій сфері: факторинг, комерційний трансферт.	<b>2</b>
<b>14</b>	<b>Тема 14. Договірні відносини в бізнесі</b>	Договір та його характеристики. Форми господарських договорів. Види господарських договорів. Сутність лізингових операцій. Порівняння кредитного та лізингового механізму. Поняття лізингодавця та лізингоодержувача.	<b>2</b>
<b>Всього</b>			<b>27</b>

### 3) Теми та короткий зміст семінарських занять

<b>№ з/п</b>	<b>Назва теми</b>	<b>Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення</b>	<b>Кількість годин</b>
<b>1</b>	<i>Організація створення бізнесу</i>	Обґрунтування доцільності створення бізнесу у конкурентному середовищі Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
	<i>Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</i>	Створення кросворду з основними термінами теми Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
<b>2</b>	<i>Організація управління персоналом у бізнесі</i>	Визначення ролі управління персоналом Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
	<i>Організація роботи з інформацією</i>	Заповнення таблиці перспектив інформаційного бізнесу Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
<b>3</b>	<i>Організація захисту комерційної таємниці</i>	Обґрунтування важливості захисту комерційної таємниці. Огляд нормативних документів щодо захисту комерційної таємниці. Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
	<i>Страховання та управління ризиками в бізнесі</i>	Визначення причин виникнення ризиків та необхідності страхування Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
<b>4</b>	<i>Економічні аспекти підприємництва</i>	Характеристика ефективної діяльності підприємства Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>

	<i>Ділова етика в бізнесі</i>	Обґрунтування необхідності етичної оцінки ділової практики в бізнесі. Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
<b>5</b>	<i>Партнерські відносини в бізнесі</i>	Пошук бізнесменами партнерів Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
	<i>Договірні відносини в бізнесі</i>	Формування та укладання договорів Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
	<b>Всього</b>		<b>10</b>

## 4) Теми та короткий зміст практичних занять

<b>№ з/п</b>	<b>Назва теми</b>	<b>Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення</b>	<b>Кількість годин</b>
<b>1</b>	<i>Реєстрація підприємств різних форм власності</i>	Визначення особливостей створення підприємств різних форм власності та вимог до статутного фонду. Визначення порядку реєстрації підприємств в Україні. Складання аналітичної таблиці, в яку зводиться інформація про вид юридичної особи, засновників, форму засновницьких документів, органи керівництва.	<b>2</b>
<b>2</b>	<i>Розрахунок фінансових показників фірми</i>	Оцінка фінансового стану і виявлення можливості підвищення ефективності функціонування господарюючого суб'єкта. Розрахунок фінансових показників фірми	<b>2</b>
<b>3</b>	<i>Складання бізнес-плану підприємства</i>	Визначення бізнес-плану, видів і структури бізнес-планів, правил написання бізнес-планів, розрахунок та аналіз техніко-економічних показників діяльності, написання бізнес-плану відповідно до обраного виду діяльності	<b>2</b>
<b>4</b>	<i>«Укладання комерційних угод»</i>	Складання контрактів купівлі-продажу сировинних та промислових товарів, контрактів при зустрічній торгівлі, торгівельно-посередницьких операціях, ліцензійних, франчайзингових, інжинірингових, лізингових, факторингових послугах та послугах з технічного обслуговування виробництва.	<b>2</b>
	<b>Всього</b>		<b>8</b>

## 5) Теми та короткий зміст лабораторних занять

<b>№ з/п</b>	<b>Назва теми</b>	<b>Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення</b>	<b>Кількість годин*</b>
<b>1</b>			
<b>2</b>			
<b>Всього</b>			

б) Теми, що виносяться на самостійне опрацювання, їх короткий зміст

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	
<b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b>			
1	<b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Легалізація бізнесу.</li> <li>2. Система сучасного бізнесу на макrorівні. Монополізм й антимонопольне законодавство.</li> </ol>	6
2	<b>Тема 2. Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ринкова реформа в Україні.</li> <li>2. Етапи приватизації 90-х років ХХ в.</li> <li>3. Правова база бізнесу в Україні.</li> </ol>	6
<b>Змістовний модуль II. Аналіз напрямків у діяльності фірми</b>			
3	<b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Сутність підприємницької діяльності: ознаки, види та функції.</li> <li>2. Принципи підприємницької діяльності.</li> <li>3. Суб'єкти підприємницької діяльності.</li> </ol>	6
4	<b>Тема 4. Організація фінансового забезпечення бізнесу</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Формування і використання фінансових ресурсів.</li> <li>2. Основні показники фінансово-економічної діяльності підприємства.</li> <li>3. Фінансова стратегія підприємства.</li> </ol>	6
5	<b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Митна система в інфраструктурі бізнесу.</li> <li>2. Податкова система в інфраструктурі бізнесу.</li> <li>3. Структура і зміст бізнес-плану підприємства.</li> </ol>	6
6	<b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Система управління персоналом в бізнесі.</li> <li>2. Стратегія управління персоналом</li> <li>3. Структура управління персоналом у бізнесі</li> </ol>	6
7	<b>Тема 7. Організація роботи з інформацією</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Стан та перспективи розвитку інформаційного бізнесу в Україні.</li> <li>2. Інформаційна діяльність – основний шлях усунування сучасного виробництва.</li> <li>3. Глобалізація інформаційного бізнесу, його світові центри.</li> </ol>	8
8	<b>Тема 8. Організація укладання комерційних угод</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Зміст контракту купівлі-продажу.</li> <li>2. Комерційні угоди та посередництво</li> <li>3. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки</li> </ol>	6
9	<b>Тема 9. Організація захисту комерційної таємниці</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Правовий захист комерційної таємниці</li> <li>2. Охорона комерційної таємниці органами державної влади.</li> </ol>	3

<b>10</b>	<b>Тема 10. Страховання та управління ризиками в бізнесі</b>	1. Оцінка та класифікація ризиків. 2. Джерела ризиків та методи їх усунення. 3. Ймовірність настання ризиків.	<b>6</b>
<b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b>			
<b>11</b>	<b>Тема 11. Економічні аспекти підприємництва</b>	1. Формування прибутку виробничого підприємства. 2. Види прибутку. 3. Витрати підприємства	<b>6</b>
<b>12</b>	<b>Тема 12. Ділова етика в бізнесі</b>	1. Принципи ділової моралі. 2. Основні правила ділової етики	<b>4</b>
<b>13</b>	<b>Тема 13. Партнерські відносини в бізнесі</b>	1. Класифікація партнерських відносин залежно від змісту договору. 2. Партнерські відносини в сфері виробництва	<b>4</b>
<b>14</b>	<b>Тема 14. Договірні відносини в бізнесі</b>	1. Порівняння кредитного та лізингового механізму. 2. Поняття лізингодавця та лізингоодержувача.	<b>4</b>
<b>Всього</b>			<b>75</b>

### 3.2.2. ЗАОЧНА

#### 1) Програма навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин					
	усього	денна форма				
		л	п	лаб	інд	с.р.
1	2	3	4	5	6	7
<b>Змістовний модуль I. Сутність та особливості сучасного бізнесу</b>	<b>19</b>	<b>1</b>				<b>18</b>
<b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b>	<b>9</b>	<b>1</b>				<b>8</b>
1. Пошук ідеї бізнесу та умови його створення. 2. Створення початкового капіталу у бізнесі та його використання.	1	1				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 3. Легалізація бізнесу. 4. Система сучасного бізнесу на макрорівні. 5. Монополізм й антимонопольне законодавство.	8					2 2 4
<b>Тема 2. Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</b>	<b>10</b>					<b>10</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Історичні передумови підприємництва в Україні. 2. Форми підприємництва в Україні. 3. Принципи й механізм організації власної справи в Україні. 4. Ринкова реформа в Україні.	10					2 2 2 2



5. <i>Правова база бізнесу в Україні.</i>						2
<b>Змістовний модуль II. Аналіз напрямків у діяльності фірми</b>	<b>68</b>	<b>5</b>	<b>2</b>			<b>61</b>
<b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b>	<b>9</b>	<b>1</b>				<b>8</b>
1. Підприємство як основа архітектури бізнесу. 2. Об'єднання підприємств та господарські товариства.	1	1				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Організаційно-правові форми бізнесу. 2. Суб'єкти підприємницької діяльності. 3. Сутність підприємницької діяльності: ознаки, види та функції.	8					4 2 2
<b>Тема 4. Організація фінансового забезпечення бізнесу</b>	<b>10</b>		<b>2</b>			<b>8</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Організація фінансування бізнесу. 2. Організація фінансового обслуговування бізнесу. 3. Кредитування бізнесу. 4. Основні показники фінансово-економічної діяльності підприємства.	8					2 2 2 2
<i>Практичне заняття: «Розрахунок фінансових показників фірми»</i>	2		2			
<b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b>	<b>7</b>	<b>1</b>				<b>6</b>
1. Елементи інфраструктури бізнесу. 2. Організація банківської інфраструктури бізнесу. 3. Біржова інфраструктура в бізнесі.	1	1				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Система арбітражу в інфраструктурі бізнесу. 2. Митна система в інфраструктурі бізнесу. 3. Податкова система в інфраструктурі бізнесу.	6					2 2 2
<b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b>	<b>7</b>	<b>1</b>				<b>6</b>
1. Підходи до управління персоналом. 2. Системи зв'язків із громадськістю. 3. Стимулювання праці найманих працівників у бізнесі.	1	1				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Система управління персоналом в бізнесі. 2. Стратегія управління персоналом 3. Структура управління персоналом у бізнесі	6					2 2 2
<b>Тема 7. Організація роботи з інформацією</b>	<b>8</b>					<b>8</b>

<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Особливості інформації при прийнятті рішень у бізнесі. 2. Економічні інформаційні системи у бізнесі. 3. Вартість інформації та інформаційних продуктів. 4. Інформаційна діяльність – основний шлях усунування сучасного виробництва.	8					2 2 2 2
<b>Тема 8. Організація укладання комерційних угод</b>	<b>12</b>					<b>12</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Визначення та види комерційних угод у бізнесі. 2. Організація ціноутворення при укладанні угод в бізнесі. 3. Організація укладання комерційної угоди в бізнесі. 4. Зміст контракту купівлі-продажу. 5. Комерційні угоди та посередництво 6. Міжнародні комерційні угоди	12					2 2 2 2 2 2
<b>Тема 9. Організація захисту комерційної таємниці</b>	<b>7</b>					<b>7</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Поняття комерційної таємниці. 2. Критерії визнання інформації комерційною таємницею. 3. Організація захисту комерційної таємниці. 4. Правовий захист комерційної таємниці	7					2 2 2 1
<b>Тема 10. Страхування та управління ризиками в бізнесі</b>	<b>9</b>	<b>1</b>				<b>8</b>
1. Визначення ризику у бізнесі. 2. Страхування від втрат у бізнесі.	1	1				
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Страхування комерційних ризиків. 2. Керування ризиками у бізнесі. 3. Оцінка та класифікація ризиків. 4. Джерела ризиків та методи їх усунення.	8					2 2 2 2
<b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b>	<b>34</b>		<b>2</b>			<b>32</b>
<b>Тема 11. Економічні аспекти підприємництва</b>	<b>10</b>					<b>10</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b> 1. Прибуток як мета підприємницької діяльності. 2. Собівартість продукції та шляхи її регулювання 3. Економічна ефективність діяльності підприємства. 4. Формування прибутку виробничого підприємства. 5. Види прибутку та види витрат підприємства.	10					2 2 2 2 2

<b>Тема 12. Ділова етика в бізнесі</b>	<b>10</b>				<b>10</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b>	10				
1. Етика в дотриманні ділових зобов'язань.					2
2. Використання силового тиску в бізнесі.					2
3. Організація взаємовідносин із владою при веденні бізнесу.					2
4. Принципи ділової моралі.					2
5. Основні правила ділової етики					2
<b>Тема 13. Партнерські відносини в бізнесі</b>	<b>7</b>		<b>1</b>		<b>6</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b>	6				
1. Партнерські відносини в сфері товарообміну					2
2. Партнерські відносини в комерційній сфері					2
3. Партнерські відносини в фінансовій сфері					2
Семінарське заняття до теми: «Партнерські відносини в бізнесі»	1		1		
<b>Тема 14. Договірні відносини в бізнесі</b>	<b>7</b>		<b>1</b>		<b>6</b>
<b>Самостійне опрацювання:</b>	6				
1. Договір та його характеристики.					2
2. Форми господарських договорів.					2
3. Види господарських договорів.					2
Семінарське заняття до теми: «Договірні відносини в бізнесі»	1		1		
<b>Всього</b>	<b>120</b>	<b>5</b>	<b>4</b>		<b>111</b>

## 2) Теми та короткий зміст лекційних занять

№ з/п	Назва теми	Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення	Кількість годин
<b>Змістовний модуль I. Сутність та особливості сучасного бізнесу</b>			
<b>1</b>	<b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b>	Пошук ідеї бізнесу та умови його створення. Створення початкового капіталу у бізнесі та його використання. Розвиток підприємства – умова створення ринкової структури в економіці України. Вибір стратегії в бізнесі. Створення власного підприємства і виконання підприємницьких функцій. Процес створення власної справи	<b>1</b>
<b>Змістовний модуль II. Аналіз напрямків у діяльності фірми</b>			
<b>2</b>	<b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b>	Підприємство як основа архітектури бізнесу. Об'єднання підприємств та господарські товариства. Організаційно-правові форми бізнесу. Порядок створення, діяльності, реорганізації та ліквідації окремих організаційних форм підприємництва визначається відповідними законодавчими актами України.	<b>1</b>
<b>3</b>	<b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b>	Елементи інфраструктури бізнесу. Організація банківської інфраструктури бізнесу. Біржова інфраструктура в бізнесі. Система арбітражу в інфраструктурі бізнесу.	

		Види цінової політики та стратегія підприємства, їх вибір у конкретній ситуації. Вибір методів ціноутворення продукції фірми. Етапи формування цін пропозиції. Аналіз безбитковості фірми та рівень цін.	<b>1</b>
<b>4</b>	<b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b>	Підходи до управління персоналом. Системи зв'язків із громадськістю. Стимулювання праці найманих працівників у бізнесі. Розвиток ідей управління персоналом дозволяє по-новому поглянути на проблему результативності та ефективності управління персоналом, оскільки якість продукції в першу чергу залежить від діяльності персоналу, його професійних знань і умінь, відповідальності та мотивації до праці та ін.	<b>1</b>
<b>5</b>	<b>Тема 10. Страхування та управління ризиками в бізнесі процеси</b>	Визначення ризику у бізнесі. Страхування від втрат у бізнесі. Страхування комерційних ризиків. Керування ризиками у бізнесі. Оцінка та класифікація ризиків. Джерела ризиків та методи їх усунення. Ймовірність настання ризиків. Технологічні, технічні, організаційні, економічні заходи безпеки підприємницької діяльності.	<b>1</b>
<b>Всього</b>			<b>5</b>

## 3) Теми та короткий зміст семінарських занять

<b>№ з/п</b>	<b>Назва теми</b>	<b>Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення</b>	<b>Кількість годин</b>
<b>1</b>	<i>Партнерські відносини в бізнесі</i>	Пошук бізнесменами партнерів Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
	<i>Договірні відносини в бізнесі</i>	Формування та укладання договорів Розв'язок тестових і ситуаційних завдань, задач	<b>1</b>
<b>Всього</b>			<b>2</b>

## 4) Теми та короткий зміст практичних занять

<b>№ з/п</b>	<b>Назва теми</b>	<b>Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення</b>	<b>Кількість годин</b>
<b>1</b>	<i>Розрахунок фінансових показників фірми</i>	Оцінка фінансового стану і виявлення можливості підвищення ефективності функціонування господарюючого суб'єкта. Розрахунок фінансових показників фірми	<b>2</b>
<b>Всього</b>			<b>2</b>

## 5) Теми та короткий зміст лабораторних занять

№ з/п	Назва теми	Короткий зміст питань теми, що виносяться на вивчення	Кількість годин*
1			
<b>Всього</b>			

## б) Теми, що виносяться на самостійне опрацювання, їх короткий зміст

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	
<b>Змістовний модуль I. Сутність та особливості сучасного бізнесу</b>			
1	<b>Тема 1. Організація створення бізнесу</b>	1. Легалізація бізнесу. 2. Система сучасного бізнесу на макрорівні. 3. Монополізм й антимонопольне законодавство.	<b>8</b>
2	<b>Тема 2. Умови розвитку та організації бізнесу в Україні</b>	1. Історичні передумови підприємництва в Україні. 2. Форми підприємництва в Україні. 3. Принципи й механізм організації власної справи в Україні. 4. Ринкова реформа в Україні. 5. Правова база бізнесу в Україні.	<b>10</b>
<b>Змістовний модуль II. Аналіз напрямків у діяльності фірми</b>			
3	<b>Тема 3. Форми організації бізнесу</b>	1. Організаційно-правові форми бізнесу. 2. Суб'єкти підприємницької діяльності. 3. Сутність підприємницької діяльності: ознаки, види та функції.	<b>8</b>
4	<b>Тема 4. Організація фінансового забезпечення бізнесу</b>	1. Організація фінансування бізнесу. 2. Організація фінансового обслуговування бізнесу. 3. Кредитування бізнесу. 4. Основні показники фінансово-економічної діяльності підприємства.	<b>8</b>
5	<b>Тема 5. Організація інфраструктури бізнесу</b>	1. Система арбітражу в інфраструктурі бізнесу. 2. Митна система в інфраструктурі бізнесу. 3. Податкова система в інфраструктурі бізнесу.	<b>6</b>
6	<b>Тема 6. Організація управління персоналом у бізнесі</b>	1. Система управління персоналом в бізнесі. 2. Стратегія управління персоналом 3. Структура управління персоналом у бізнесі	<b>6</b>
7	<b>Тема 7. Організація роботи з інформацією</b>	1. Особливості інформації при прийнятті рішень у бізнесі. 2. Економічні інформаційні системи у бізнесі. 3. Вартість інформації та інформаційних продуктів.	<b>8</b>

		4. Інформаційна діяльність – основний шлях усунування сучасного виробництва.	
8	<b>Тема 8. Організація укладання комерційних угод</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Визначення та види комерційних угод у бізнесі.</li> <li>2. Організація ціноутворення при укладанні угод в бізнесі.</li> <li>3. Організація укладання комерційної угоди в бізнесі.</li> <li>4. Зміст контракту купівлі-продажу.</li> <li>5. Комерційні угоди та посередництво</li> <li>6. Міжнародні комерційні угоди</li> </ol>	12
9	<b>Тема 9. Організація захисту комерційної таємниці</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Поняття комерційної таємниці.</li> <li>1. Критерії визнання інформації комерційною таємницею.</li> <li>2. Організація захисту комерційної таємниці.</li> <li>3. Правовий захист комерційної таємниці</li> </ol>	7
10	<b>Тема 10. Страхування та управління ризиками в бізнесі</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Страхування комерційних ризиків.</li> <li>2. Керування ризиками у бізнесі.</li> <li>3. Оцінка та класифікація ризиків.</li> <li>4. Джерела ризиків та методи їх усунення.</li> </ol>	8
<b>Змістовний модуль III. Прикладні аспекти здійснення підприємницької діяльності</b>			
11	<b>Тема 11. Економічні аспекти підприємництва</b>	<p><b>Самостійне опрацювання:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Прибуток як мета підприємницької діяльності.</li> <li>2. Собівартість продукції та шляхи її регулювання</li> <li>3. Економічна ефективність діяльності підприємства.</li> <li>4. Формування прибутку виробничого підприємства.</li> <li>5. Види прибутку та види витрат підприємства.</li> </ol>	10
12	<b>Тема 12. Ділова етика в бізнесі</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Етика в дотриманні ділових зобов'язань.</li> <li>2. Використання силового тиску в бізнесі.</li> <li>3. Організація взаємовідносин із владою при веденні бізнесу.</li> <li>4. Принципи ділової моралі.</li> <li>5. Основні правила ділової етики</li> </ol>	10
13	<b>Тема 13. Партнерські відносини в бізнесі</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Партнерські відносини в сфері товарообміну</li> <li>2. Партнерські відносини в комерційній сфері</li> <li>3. Партнерські відносини в фінансовій сфері</li> </ol>	6
14	<b>Тема 14. Договірні відносини в бізнесі</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Договір та його характеристики.</li> <li>2. Форми господарських договорів.</li> <li>3. Види господарських договорів</li> </ol>	6
<b>Всього</b>			<b>111</b>

#### 4. Форми та методи викладання, навчання і оцінювання

**4.1.** Форми та методи викладання, навчання: студентоцентрований, проблемно-орієнтований, професійноорієнтований, комінікативний, міждисциплінарний підходи до навчання.

Викладання проводиться у вигляді лекцій, практичних занять, лабораторних робіт, семінарів, роботи в малих групах, проведення індивідуальних занять, проходження практики, консультацій з викладачами, сомонавчання в системі Moodle.

**4.2.** Форми та методи поточного контролю: тестування, вибіркоче усне опитування перед початком занять, перевірка домашнього завдання, письмове опитування (розв'язування індивідуальних завдань), письмова контрольна робота.

**4.3.** Форми та методи підсумкового контроль: іспит або диференційований залік.

#### 5. Засоби діагностики результатів навчання

Засобами оцінювання та методами демонстрування результатів навчання можуть бути:

- залік;
- стандартизовані тести;
- реферати;
- презентації результатів виконаних завдань;
- студентські презентації та виступи на наукових заходах;
- розрахункові роботи;
- творчі роботи;
- інші види індивідуальних та групових завдань.

#### 6. Розподіл балів, які отримують студенти

**6.1.** Шкала оцінювання з навчальної дисципліни у балах за всі види навчальної діяльності (шкала Коледжу), яка переводиться в оцінку за шкалою ECTS та у чотирибальну національну (державну) шкалу:

Сума балів за шкалою Коледжу	Оцінка за шкалою ECTS	Оцінка за національною шкалою	
		Іспит	Залік
90-100	A (відмінно)	Відмінно	Зараховано
82-89	B (дуже добре)	Добре	
75-81	C (добре)		
65-74	D (задовільно)	Задовільно	
60-64	E (достатньо)		
35-59	FX (незадовільно з можливістю повторного складання)	Незадовільно	Не зараховано
1-34	F (незадовільно з обов'язковим повторним курсом)		

**6.2.** Розподіл вагових коефіцієнтів за змістовими модулями оцінювання складових поточного та підсумкового контролю результатів навчальної діяльності студентів з вивчення нормативних і вибіркових дисциплін:

6.2.1. Розподіл вагових коефіцієнтів для заліку/іспиту (для денної форми навчання):

Залік: (3 змістових модулі)

Змістовий модуль №1			Змістовий модуль №2			Змістовий модуль №3 Рейтингова (підсумкова) оцінка за змістовий модуль 2, враховуючи поточне опитування)			Рейтингова (підсумкова) оцінка з навчальної дисципліни (100 балів) або Залік		
25 %			25 %			50 %			100		
T1	T2			T5...		T6	T7		T12...		

Розподіл вагових коефіцієнтів для заліку/ екзамену (для заочної форми навчання):

Залік:

Змістовий модуль								Рейтингова (підсумкова) оцінка з навчальної дисципліни (100 балів) або Залік			
МКР				Підсумкова оцінка за змістовий модуль, враховуючи оцінку за захист навчального матеріалу, що вноситься на самостійне вивчення							
60 %				40 %				100			
T1	T2		T5...	T6	T7		T12...				

## 7. Критерії оцінювання складових поточного контролю навчальної діяльності студента

**7.1.** Компетентності (знання, уміння та навички), продемонстровані на навчальних заняттях (враховуючи знання з тем, що виносяться на самостійне опрацювання) оцінюються за 100-бальною системою.

Оцінка в балах (за 100-бальною шкалою) за всі види навчальної діяльності	Критерії оцінювання
98-100	Студент має системні, дієві знання, виявляє неординарні творчі здібності у навчальній діяльності; використовує широкий арсенал засобів для обґрунтування та доведення своєї думки; розв'язує складні проблемні



	завдання; схильний до системно-наукового аналізу та прогнозу явищ; уміє ставити і розв'язувати проблеми, самостійно здобувати і використовувати інформацію; займається науково-дослідною роботою; логічно та творчо викладає матеріал в усній та письмовій формі; розвиває свої здібності й нахили; використовує різноманітні джерела інформації; моделює ситуації в нестандартних умовах.
94-97	Студент володіє узагальненими знаннями з навчальної дисципліни, аргументовано використовує їх у нестандартних ситуаціях; вміє знаходити джерела інформації та аналізувати їх, ставити і розв'язувати проблеми, застосовувати вивчений матеріал для власних аргументованих суджень у практичній діяльності (диспути, круглі столи тощо); спроможний за допомогою викладача підготувати виступ на студентську наукову конференцію; самостійно вивчити матеріал; визначити програму своєї пізнавальної діяльності; оцінювати різноманітні явища, процеси; займає активну життєву позицію.
90-93	Студент володіє глибокими і міцними знаннями та використовує їх у нестандартних ситуаціях; може визначати тенденції та суперечності різних процесів; робить аргументовані висновки; практично оцінює сучасні тенденції, факти, явища, процеси; самостійно визначає мету власної діяльності; розв'язує творчі завдання; може сприймати іншу позицію як альтернативну; знає суміжні дисципліни; використовує знання, аналізуючи різні явища, процеси.
86-89	Студент вільно володіє вивченим матеріалом, застосовує знання у дещо змінених ситуаціях, вміє аналізувати і систематизувати інформацію, робить аналітичні висновки, використовує загальновідомі докази у власній аргументації; чітко тлумачить поняття, категорії, нормативні документи; формулює закони; може самостійно опрацьовувати матеріал, виконує прості творчі завдання; має сформовані типові навички.
81-85	Знання студента досить повні, він вільно застосовує вивчений матеріал у стандартних ситуаціях; вміє аналізувати, робити висновки; відповідь повна, логічна, обґрунтована, однак з окремими неточностями; вміє самостійно працювати, може підготувати реферат і обґрунтувати його положення.
75-80	Студент правильно і логічно відтворює навчальний матеріал, оперує базовими теоріями і фактами, встановлює причинно-наслідкові зв'язки між ними; вміє наводити приклади на підтвердження певних думок, застосовувати теоретичні знання у стандартних ситуаціях; за допомогою викладача може скласти план реферату, виконати його і правильно оформити; самостійно користуватися додатковими джерелами; правильно використовувати термінологію; скласти таблиці, схеми.
70-74	Студент розуміє основні положення навчального матеріалу, може поверхнево аналізувати події, ситуації, робить певні висновки; відповідь може бути правильною, проте недостатньо осмисленою; самостійно відтворює більшу частину матеріалу; вміє застосовувати знання під час розв'язування розрахункових завдань за алгоритмом, користуватися додатковими джерелами.
65-69	Студент розуміє сутність навчальної дисципліни, може дати визначення понять, категорій (однак з окремими помилками); вміє працювати з підручником, самостійно опрацьовувати частину навчального матеріалу; робить прості розрахунки за алгоритмом, але окремі висновки не логічні, не послідовні.
60-64	Студент володіє початковими знаннями, здатний провести за зразком

	розрахунки; орієнтується у поняттях, визначеннях; самостійне опрацювання навчального матеріалу викликає значні труднощі.
50-59	Студент намагається аналізувати на основі елементарних знань і навичок; виявляє окремі властивості; робить спроби виконання вправ, дій репродуктивного характеру; за допомогою викладача робить прості розрахунки за готовим алгоритмом.
35-49	Студент мало усвідомлює мету навчально-пізнавальної діяльності, робить спробу знайти способи дій, розповісти суть заданого, проте відповідає лише за допомогою викладача на рівні „так” чи „ні”; може самостійно знайти в підручнику відповідь.
1-34	Студент володіє навчальним матеріалом на рівні засвоєння окремих термінів, фактів без зв'язку між ними: відповідає на запитання, які потребують відповіді „так” чи „ні”.

**7.2.** Оцінювання індивідуального навчально-дослідного завдання здійснюється за 100-бальною системою.

**7.3.** Оцінювання модульних контрольних робіт здійснюється за 100-бальною системою.

**7.4.** Оцінювання захист навчального матеріалу, що виноситься на самостійне вивчення для студентів заочної форми навчання здійснюється за 100-бальною системою.

**7.5.** Оцінювання іспиту здійснюється за 100-бальною системою.

## **8. Інструменти, обладнання, програмне, методичне забезпечення навчальної дисципліни**

1. Навчальна програма навчальної дисципліни;
2. Робоча програма навчальної дисципліни (розглянута та схвалена на засіданні кафедри);
3. Критерії оцінювання навчальних досягнень студентів;
4. Лекції (конспекти лекцій) з навчальної дисципліни;
5. Інструкційно-методичні карти практичних занять;
6. Перелік інструментів, обладнання, програмного, методичного забезпечення навчальної дисципліни (програмне забезпечення навчальної дисципліни; електроні навчальні посібники; бази статистичних даних; навчальна наочність (таблиці, структурно-логічні схеми, колекції, навчальні комплекти, макети тощо); навчальні відеоматеріали; мультимедійні презентації тощо);
7. Перелік основної та додаткової літератури;
8. Зразки оформлення первинної та зведеної документації;
9. Завдання (матеріали) для проведення контрольних робіт (семестрових, тематичних тощо);
10. Комплекс контрольних робіт (ККР) для визначення залишкових знань, з дисципліни, завдань для обов'язкових контрольних робіт;

11. Перелік питань для проведення іспиту;
12. Методичні вказівки та індивідуальні семестрові завдання для самостійної роботи;
13. Електронний підручник;
14. Методичні розробки для проведення окремих занять;
15. Збірник структурно-логічних схем.

## **9. Рекомендовані джерела інформації**

### **9.1 Нормативно-правова база**

1. Конституція України від 28 червня 1996 року зі змінами та доповненнями URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/254к/96-вр>
2. Господарський Кодекс України від 16.01.2003 № 436-IV зі змінами та доповненнями URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/main>
3. Цивільний Кодекс від 16.01.2003 № 435-IV зі змінами та доповненнями URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/main>
4. Про державну реєстрацію юридичних осіб та фізичних осіб – підприємців / Закон України від 15.05.2003 № 755-IV URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/main>
5. Про ліцензування певних видів господарської діяльності / Закон України від 01.06.2000 № 1775-III URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/main>
6. Про патентування деяких видів підприємницької діяльності Закон України від 23.03.1996 № 98/96-ВР URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/main>
7. Податковий кодекс України від 02.12.2010 № 2755-VI URL: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/main>

### **9.2 Основна література**

8. Алієва-Барановська В. М. Глобальний бізнес : навч. посіб. К.: Ліра-К, 2013. 560 с.
9. Бабій Л. Конкуренція у міжнародному бізнесі: навч. посіб. К.: Університет економіки та права «КРОК», 2010. 152 с.
10. Бабій Л. Стратегії європейських компаній на світових ринках: навч. посіб. К.: Університет економіки та права «КРОК», 2010. 124 с.
11. Балабанова Л. В. Маркетинг: Підручник. Вид. 3-тє, перероб. і доп. К.: КНЕУ, 2011. 543 с.
12. Бондарчук Ю. В., Марущак А. В. Безпека бізнесу: організаційно-правові основи: наук.-практ. посіб. К.: Скіф; КНТ, 2008. 369 с.
13. Бровкова О. Г. Стратегічний менеджмент: навч. посіб. К.: Центр учбової літератури, 2012. 224 с.
14. Варналій З. С. Основи підприємництва: навч. посіб. 3-тє вид., випр. і доп. К.: Знання, 2006. 330 с.
15. Войчак А. В. Маркетинговий менеджмент: Підручник К.: КНЕУ, 2009. 328 с.
16. Гой І. В. Підприємництво: навч. посіб. К.: ЦУЛ, 2013. 368 с.

17. Грехов А. М. Електронний бізнес (Е-комерція): навч. посіб. К.: Кондор, 2008. 302 с.
18. Гринчуцький В.І., Карапетян Е.Т., Погріщук Б. В. Економіка підприємства: навч. посіб. 2-е вид., перероб. і доп. К.: ЦУЛ, 2012. 304 с.
19. Гуменник В. І., Копчак Ю. С., Кондур О. С. Менеджмент організацій: навч. посіб. К.: Знання, 2012. 503 с. (Вища освіта ХХІ століття).
20. Довгань Л. Є., Каракай Ю. В., Артеменко Л. П. Стратегічне управління: навч. посіб. 2-ге вид. К.: Центр учбової літератури, 2011. 440 с.
21. Економічна та майнова безпека бізнесу: навч. посіб. Б. М. Андрушків, Л. Я. Малюта. Тернопіль: ФОП Паляниця В. А., 2016. 180 с.
22. Економічне управління підприємством: навч. посіб. за ред. Н. М. Євдокимової. К.: КНЕУ, 2011. 327 с.
23. Зайцева О. О., Болотинюк І. М. Електронний бізнес: навч. посіб. Івано-Франківськ : «Лілея–НВ», 2015. 264 с.
24. Іванюта С. М., Іванюта В. Ф. Підприємництво та бізнес-культура: навч. посібник. К.: Центр навч. літератури, 2007. 288с.
25. Калина А. В. Державна політика розвитку підприємництва в Україні К.: Патерик, 2014. 498 с.
26. Кікіб О. М., Белоусов К. В. Теорія бізнесу: навч. посіб. К.: Алерта, 2012. 256 с.

### **9.3 Допоміжна література**

27. Кадзума Татеиси. Вечный дух предпринимательства. К.: Укринтур, 1992
28. Кредісов В.А. Підприємництво в Україні: суть, типи та умови формування. К.: Знання України, 2013. 68 с.
29. Круша П.В. Економіка підприємства: Навчальний посібник. К.: Ельга-Н, КНТ, 2017, 780 с.
30. Маршавін Ю.М. Підприємництво як фактор розвитку зайнятості населення України. К.: ІПК ДСЗУ, 2014. 234 с.
31. Сизоненко В.О. Сучасне підприємництво: Довідник. К.: Знання-Прес, 2013. 379 с.

### **9.4 Інформаційні ресурси**

32. Статистична інформація по галузям / Державна служба статистики України URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
33. Законодавство України / Сайт Верховної Ради України URL: <http://rada.gov.ua>
34. Державна служба з питань регуляторної політики і підприємництва URL: <http://dkrp.gov.ua/>